

Cessione di crediti da incentivi DM 6 Luglio 2012

A chi si rivolge

A società di elevato standing che desiderano esternalizzare ad uno specialista la gestione dei crediti derivanti dagli incentivi di cui al DM 6 Luglio 2012, erogati dal Gestore dei Servizi Energetici (GSE) a fronte della produzione di energia elettrica con impianti alimentati da fonti rinnovabili diverse dal fotovoltaico, ricevere l'anticipazione del corrispettivo ed eventualmente ottenere l'assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza dei Debitori.

Descrizione del servizio

Con le operazioni di Cessione UniCredit Factoring acquisisce i crediti riferiti agli incentivi previsti dal DM 6 Luglio 2012 derivanti dalla produzione di energia da fonti rinnovabili diverse dal fotovoltaico, vantati dal Cedente nei confronti del Gestore dei Servizi Elettrici, li gestisce sul piano amministrativo e ne cura l'incasso.

Il rischio di insolvenza del Debitore può rimanere in capo al Cedente (Pro-Solvendo) o essere assunto da UniCredit Factoring (Pro-Soluto).

Normalmente si tratta di cessioni di crediti a carattere continuativo.

La cessione può prevedere o meno la notifica al debitore ceduto e, nel primo caso, deve essere formalizzata con atto pubblico e/o scrittura privata autenticata da Notaio (tramite format ad hoc previsto dal GSE) e notificata al GSE a mezzo raccomandata A/R.

Su richiesta del Cedente, UniCredit Factoring può inoltre anticipare il corrispettivo dei crediti ceduti, di norma nella misura dell'80%, subordinatamente, ad esempio:

- all'avvenuta accettazione della Cessione da parte di GSE, nell'ambito di operazioni notificate;
- alla ricezione della documentazione di volta in volta richiesta al Cedente (che può essere costituita, a titolo esemplificativo, da regolare certificato dei carichi pendenti rilasciato dall'Agenzia delle Entrate, da copia dell'estratto conto di ruolo di Equitalia con esplicito riferimento all'insussistenza di situazioni di inadempienza).

Costi del servizio

Il prodotto "Cessione di crediti da incentivi" prevede dei costi a carico dell'azienda Cedente costituiti dalle seguenti voci:

- commissione di factoring: relativa alla gestione dei crediti ceduti e all'eventuale assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza dei Debitori (Pro-Soluto);
- interessi: rappresentano il costo finanziario per l'eventuale anticipazione del corrispettivo;
- spese accessorie: si tratta di oneri diversi a carico del Cedente (handling, valutazione Debitori, istruttoria, spese postali, ecc.).

Vantaggi

- Gestione del credito esternalizzata e affidata a uno specialista.
- Trasformazione in costi variabili dei costi fissi di gestione e recupero del credito.
- Eventuale assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza dei Debitori.
- Possibilità di smobilizzare un credito avente termine di incasso solitamente superiore a quello dei crediti commerciali.
- Conseguente regolarizzazione dei flussi finanziari senza intaccare il limite di fido bancario.
- Eventuale trasferimento sostanziale di rischi e benefici con possibilità di operare la derecognition e conseguente miglioramento degli indici di bilancio e del turn-over dei crediti.